

Kalkulationsschema(Vorkalkulation)Normalkosten

1. Fertigungsmaterial	
2.+ MGK	
3.=Materialkosten (1 + 2)	Materialgemeinkosten-Zuschl.satz= $\frac{\text{Material-GK} \times 100\%}{\text{Fertigungsmaterial}}$
4. Fertigungslöhne	
5.+ FGK	Fertigungsgemeinkosten-Zuschl.satz= $\frac{\text{Fertigungs-GK} \times 100\%}{\text{Fertigungslöhne}}$
6.= Fertigungskosten(4 + 5)	
7.= Herstellkostend.Erzgg.	
8.- Mehrbestand/+Minderbest.	
9.= Herstellkostend.Umsatzes	Verwaltungsgemeinkosten-Zuschl.satz= $\frac{\text{Verwaltungs-GK} \times 100\%}{\text{Herstellkost.d. Umsatzes}}$
10.+ Verwaltungs-GK	
11.+ Vertriebs-GK	
12.= Selbstkostend. Umsatzes	Vertriebsgemeinkosten-Zuschl.satz= $\frac{\text{Vertriebs-GK} \times 100\%}{\text{Herstellkost. d. Umsatzes}}$

Kostenträgerstückrechnung (Stückkosten) Kalkulation

1 FM			
2+MGK			
3=Materialk.			
4 FL			
5+FGK			
6=Fertigungskosten			
7=Herstellkosten(3 + 6)			
8+Verw.-GK			
9+Vertr.-GK			
=Selbstkosten/St.			
↑			
Selbstkostenkalkulation	⇒	Angebotskalkulation	
		Selbstk./Stck.	
		+Gewinn	
		Barverk.preis	95%
		+ 2%Kundenskonto	2%
		+ 3%Vertr.provision	3%
		Zielverk.preis	100% 88%
		+ 12%Kundenrabatt	12%
		Angebotspreis	100%
		(Listenpreis)	

Verkaufszuschläge:

$$\text{Gewinnzuschlagssatz} = \frac{\text{Umsatzergebnis}}{\text{Selbstk.d.Umsatzes}}$$

Kundenskonto=	$\frac{\text{Barverkaufspreis } \text{€} \times 2\%}{95\%}$
Vertriebsprovision=	$\frac{\text{Barverkaufspreis } \text{€} \times 3\%}{95\%}$
Kundenrabatt=	$\frac{\text{Zielverkaufspreis } \text{€} \times 12\%}{88\%}$

Maschinenkosten

$$\frac{\text{variable (maschinenabhängige)Gemeinkosten}}{\text{Anzahl d. Stunden}} = \text{Kosten(€)/Maschinenstunden}$$

$$\text{Restgemeinkostenzuschlagssatz} = \frac{\text{Restgemeinkosten(Stellengemeinkosten)} \times 100}{\text{Fertigungslöhne}}$$

Äquivalenzziffernkalkulation (Berechnung Selbstk./Stck.)

Typ	Absatzmenge	ÄZ	Umrechnungszahlen	Selbstk./St.	Selbstk./Typ
		1,0	Summe		ges.Selbstk./Typ

$$\frac{\text{Summe ges. Selbstk./Typ}}{\text{Summe Umrechnungszahlen}} = \text{Selbstk./Stck. (ÄZ 1,0)}$$

$$\text{ÄZ} \times \text{Selbstk./Stck.} = \text{Stück-Selbstk./Typ}$$

$$\text{Absatzmenge} \times \text{Selbstk./Stck.} = \text{Selbstk./Typ}$$

Deckungsbeitrag

Umsatzerlöse/St.

- variable Kosten/St. (Stückkosten)

Deckungsbeitrag(DB) (Stückdeckungsbeitrag/db)

Gewinnschwellenmenge (Break-even-Point) BEP
(kritische Menge)

Betriebsgewinn = db · Menge(x) - fixe Kosten

Gewinnschwellenmenge = $K_{(f)} : db$

Erlösfunktion: $E_{(x)} = UE \cdot x$

für var. Kosten: $K_V = K_V \cdot x$

Gesamtkostenfunktion K_G :

$$K_G(x) = K_V \cdot x + K_{(f)}$$

$$UE \cdot x = K_V \cdot x + K_{(f)} \quad | -$$

x isolieren!!